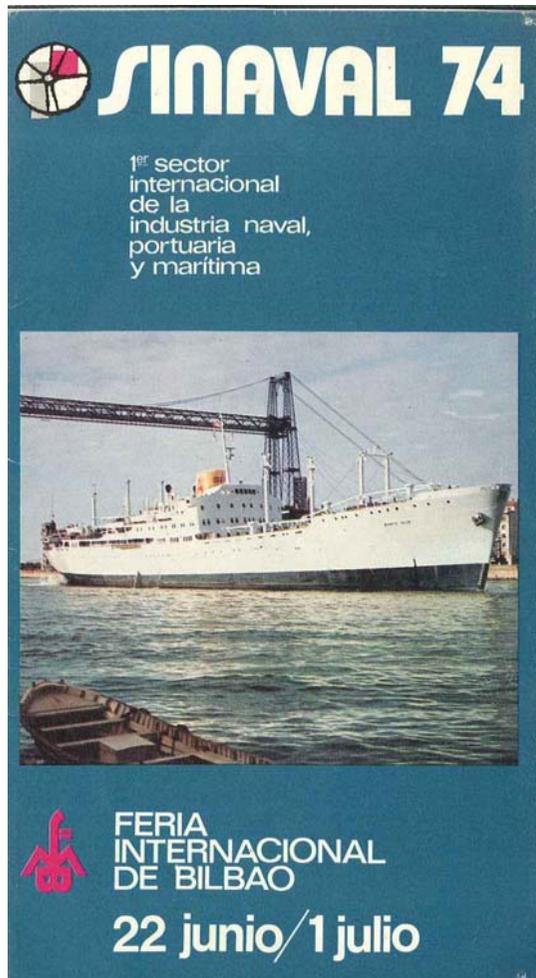


# SINAVAL-EUROFISHING

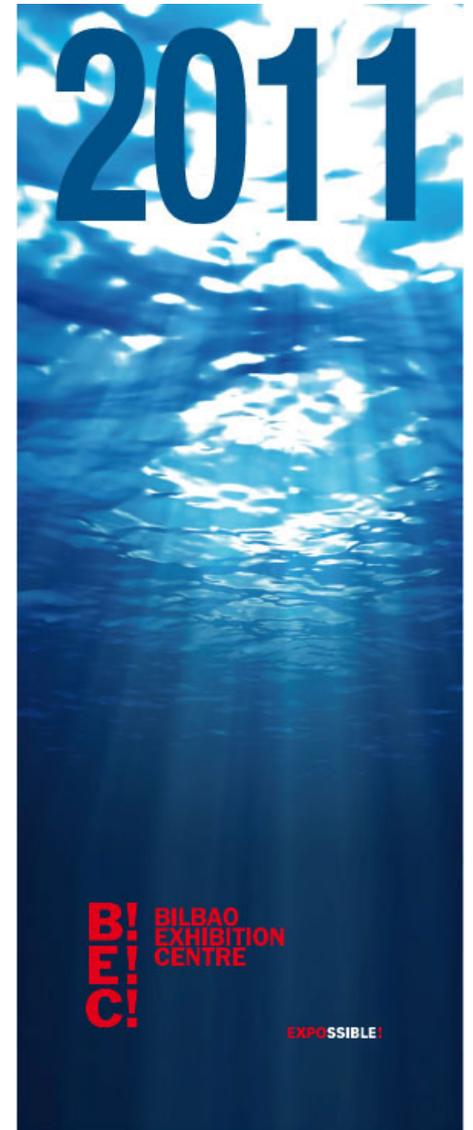
Expo, conferences & networking 

elite

**NUESTRA HISTORIA  
EMPIEZA EN 1974:**



**Y AHORA,  
TRAS 37 AÑOS DE  
SINGLADURA, ESTE  
ES NUESTRO  
FUTURO:**



# SINAVAL-EUROFISHING

Expo, conferences & networking  elite

Un nuevo concepto de evento profesional que se convertirá en

## EL BUQUE INSIGNIA DEL SECTOR

Con soluciones integrales para su negocio:

### ZONA EXPOSITIVA:

**Cambio de ubicación:** Traslado al Pabellón Luxua, preparado con todo el equipamiento para un evento de estas características y conectado con el Centro de Congresos.

**Estandarización de los stands:** Más pequeños y semi-modulares, llave en mano y con un mayor rendimiento en prestaciones y servicios.

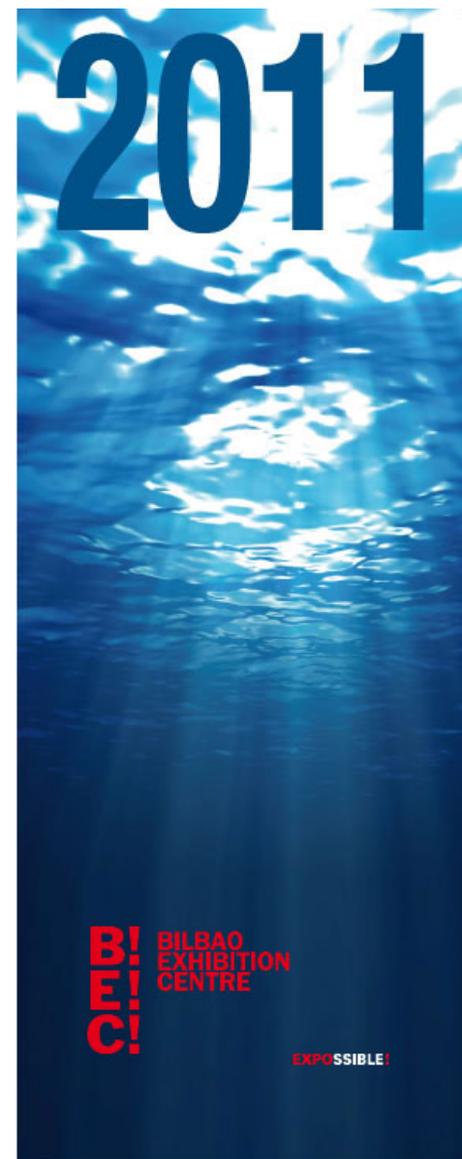
### PROGRAMA DE CONFERENCIAS, con carácter internacional.

Participación de profesionales de referencia del sector.

**BUSINESS BROKERAGE:** Organización de agendas a nivel internacional, impulsando nuevos contactos, creando grupos de trabajo y con el apoyo de las Instituciones.

**VISITANTES VIP:** Estará abierto exclusivamente a un grupo limitado de visitantes, seleccionados por su perfil de profesionales de referencia internacional en el sector naval, pesquero, portuario y de energías marinas.

**PROGRAMA DE ACTOS SOCIALES,** con alto valor añadido y exclusivo para expositores y visitantes Vip's.



# SINAVAL-EUROFISHING

Expo, conferences & networking  elite

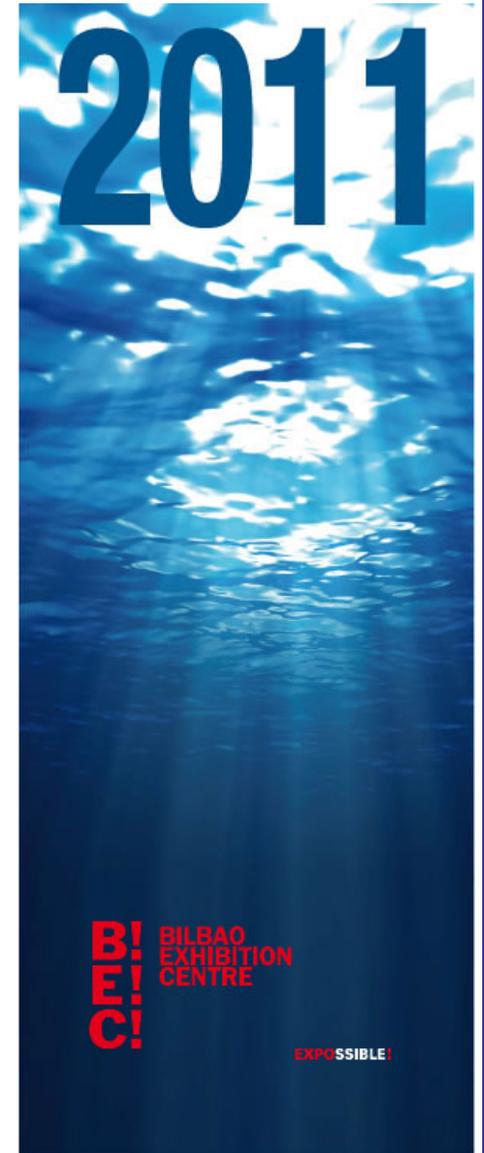
*Cambio de ubicación de la zona expositiva al Pabellón Luxua:  
Nuestro pabellón más noble, conectado con el Centro de Congresos*



# SINAVAL-EUROFISHING elite

Expo, conferences & networking 

- *Estandarizamos los stands, con ahorro de coste y tiempo para nuestros expositores.*
- *Ofertamos stands de diseño llave en mano, todo incluido, en módulos de 9, 18, 27, 36, 45 y 54 m<sup>2</sup> máximo.*
- *Planteamos la exposición más como espacio de encuentro que como espacio de producto que, los que lo deseen, podrán mostrar gratuitamente en una zona habilitada en la entrada del Centro de Congresos.*
- *Reducimos un día la exposición, de 4 a 3 días, y su horario, de 10 a 18 h.*
- *Montamos una zona de cafetería con reservados para que los expositores se puedan reunir con sus clientes con la discreción necesaria.*



# SINAVAL-EUROFISHING

Expo, conferences & networking  elite

*El programa incluye la visita guiada, obligatoria, de los ponentes por la zona expositiva y la asistencia a los coffee breaks que se celebrarán en el pabellón.*

## ■ PESCA

*El Grupo de Trabajo de Pesca (Viceconsejería de Pesca del Gobierno Vasco, Federación de Cofradías de Bizkaia y Gipuzkoa, Armadores de Ondarroa, ANABAC, AZTI y Confederación Española de Pesca) organiza 15 jornadas y encuentros sectoriales que convierten la exposición en el principal encuentro nacional del sector.*

## ■ PUERTOS

*Congreso FUTUREPORT –energías marinas adaptadas al puerto- y 5<sup>th</sup> SHORT SEA CONFERENCE de la mano del grupo belga Lloyd NV.*

## ■ CONSTRUCCIÓN NAVAL

*Jornada naval internacional sobre OFFSHORE EOLICO*

## ■ OFFSHORE OIL & GAS

*Jornada sobre oportunidades de negocio en el Oil & Gas: Brasil es el país invitado.*

## ■ ENERGÍAS MARINAS

*4<sup>a</sup> Jornada Internacional sobre Energías Marinas, de la mano del Ente Vasco de la Energía (EVE).*

## ■ OTRAS ACTIVIDADES

*Jornadas y encuentros a cargo de las principales Asociaciones sectoriales nacionales.*



# SINAVAL-EUROFISHING

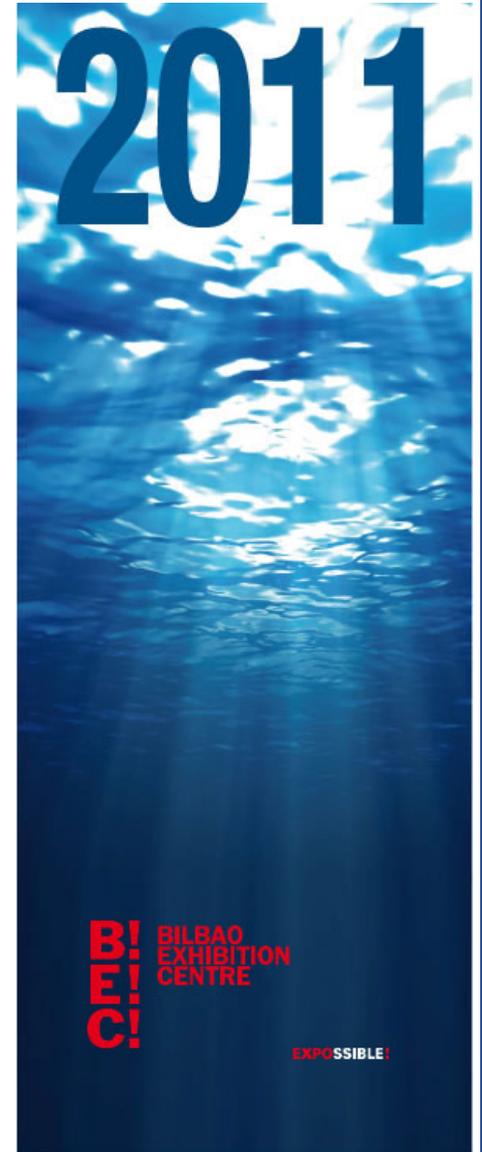
Expo, conferences & networking  elite

## ***BUSINESS BROKERAGE***

*Con ayuda del Departamento de Industria del Gobierno Vasco, el Departamento de Promoción Económica de la Diputación Foral de Bizkaia, el Foro Marítimo Vasco, la Sociedad para la Promoción y Reconversión Industrial y la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Bilbao, lanzamos una campaña nacional e internacinal de invitados para mantener encuentros de agendas cruzadas con nuestros expositores, además de los ya incluidos en el programa de internacionalización de Bilbao Exhibition Centre.*

*Contamos, gracias a las Instituciones, con la Red europea Enterprise Europe Network, donde publicitaremos los datos e intereses de nuestros expositores para que agentes nacionales e internacionales mantengan reuniones con nuestros expositores.*

*Esta zona de encuentros se situará también dentro del pabellón para crear una atmósfera de negocio y de encuentro entre el sector.*



# SINAVAL-EUROFISHING

Expo, conferences & networking 

elite

## VISITANTES VIP

*Por primera vez, la entrada de visitantes estará restringida.*

*El objetivo es atraer visitantes con perfiles de comprador o para llegar a acuerdos de comercialización y de transferencia tecnológica.*

*Unicamente tendrán acceso:*

- 1. los armadores y jefes de compras de astilleros nacionales e internacionales de nuestra base de datos,*
- 2. todos los ponentes e invitados VIP que considere la Dirección de SINAVAL-EUROFISHING,*
- 3. todos los que entran en nuestro programa de internacionalización y*
- 4. los propuestos por nuestros expositores y que antes deberán ser validados por nuestro Comité y Grupos de Trabajo.*

*Todo con el fin de alcanzar la maximización de visitantes de calidad en un pabellón más reducido, con un alto valor añadido y con más actos paralelos.*



# SINAVAL-EUROFISHING

Expo, conferences & networking 

elite

## ACTOS SOCIALES

*Las dos primeras noches organizaremos un encuentro exclusivo para nuestros expositores, limitado a una persona por stand, junto a nuestros visitantes VIP y ponentes de las jornadas.*

*Dos actos para entablar relaciones de forma distendida, más aquellos que pudieran ser propuestos y patrocinados por los expositores e Instituciones involucrados en el certamen.*

*El primero tendrá lugar en un emplazamiento emblemático para el sector y el segundo será un lunch en barco por la ría de Bilbao hasta su desembocadura en la mar.*



# SINAVAL-EUROFISHING

elite

Expo, conferences & networking 

## DATOS DE CONTACTO:

- **Dirección de SINAVAL-EUROFISHING:**  
**Sergio Alart**  
**94 40 40 091-081-000**  
sinaval@bec.eu
- **Delegación Centro:**  
**Francisco Javier González**  
**91 845 95 89**  
fjgonzalez@bec.eu
- **Delegación Cataluña y Levante:**  
**Francisco Oliva de Mesa**  
**93 666 25 52**  
foliva@bec.eu
- **Delegación Atlántica:**  
**Roberto Gómez Lorenzo**  
**986 36 76 54**  
rlorenzo@bec.eu

